WIR SUCHEN DICH

als hochmotivierten und findigen
Business Development Manager (m/w)
mit Expertise in der Medizintechnik
für unseren Standort in München!

Wenn Du...

... für Innovationen in der Medizintechnik brennst
... bereits Expertise in der Welt der Medizinprodukte aufgebaut hast
... ein zielorientierter Problemlöser bist
... leicht ein wertvolles Netzwerk aufbauen kannst und Dich als Partner auf Augenhöhe beweisen möchtest
... optimalerweise schon erste Erfahrungen im Vertrieb hast
... bereit bist für ein weit überdurchschnittliches Gehalt 100% zu geben

Dann wirst Du...

... ein hochqualitatives Kundenportfolio aus Herstellern und Lieferanten von Medizinprodukten und IVDs aufbauen
... Vertriebsprozesse steuern
... neue Geschäftsbereiche strategisch und operativ mitentwickeln
... Premium-Aufträge akquirieren und Abschlüsse generieren

Um später...

... ein Team zu leiten
... eine Business Unit zu führen
... für Länder verantwortlich zu sein

Benefits

- Modernes Büro im Herzen von München
- Premium Workstation
- regelmäßige firmeninterne Events
- Gympass Premium Zugang

Wir, arcoro, sind ein Premium-Dienstleister für die Medizintechnik und unser Ziel ist es das meistgeschätzte Beratungsunternehmen in der Medizintechnik Branche im deutschsprachigen Raum zu werden. Wir helfen unseren Kunden wertvolle Kompetenzen aufzubauen und bieten innovative Dienstleistungen aus den Bereichen Freelance Contracting, Strategieberatung, Personalvermittlung und Venture Services.

arcoro

Your Connection
to MedTech
Experts

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung an: jobs@arcoro.de – Ansprechpartner Stephanie Schwittay